

## Nederland: wat ging er mis?

Het ging goed met Nederland aan het begin van het nieuwe millennium.

We zaten op een economische groei van 3,5 procent en het prestigieuze

Global Competitive Report gunde Nederland een eervolle derde plaats

op de lijst van 's werelds meest competitieve economieën. Een jaar later

waren we naar de achtste plaats gezakt en nog een jaar later naar de vijf-

tiende. Zeker, de wereld maakte economisch moeilijke tijden door, maar

nergens ging het zo slecht als in Nederland. Hoe heeft het zo kunnen

komen? Die vraag ligt ten grondslag aan *Hollandse overmoed* van de eco-

noom en journalist Mathijs Bouman. Bouman wijst in zijn onderzoek op

het misverstand dat de economische groei in Nederland in de jaren negentig

een structurele basis zou hebben en hij houdt een hartstochtelijk pleidooi

voor een grondige hervorming van de Nederlandse economie. Kerndoel: be-

werkstelligen dat de productiviteit van de

gemiddelde Nederlander weer gaat stij-

gen. We zullen onze afkeer tegen 'elitair

onderwijs' moeten overwinnen en moeten

streven naar een werkelijk excellente dien-

steneconomie, aldus Bouman, die heilige

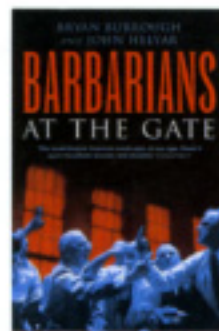
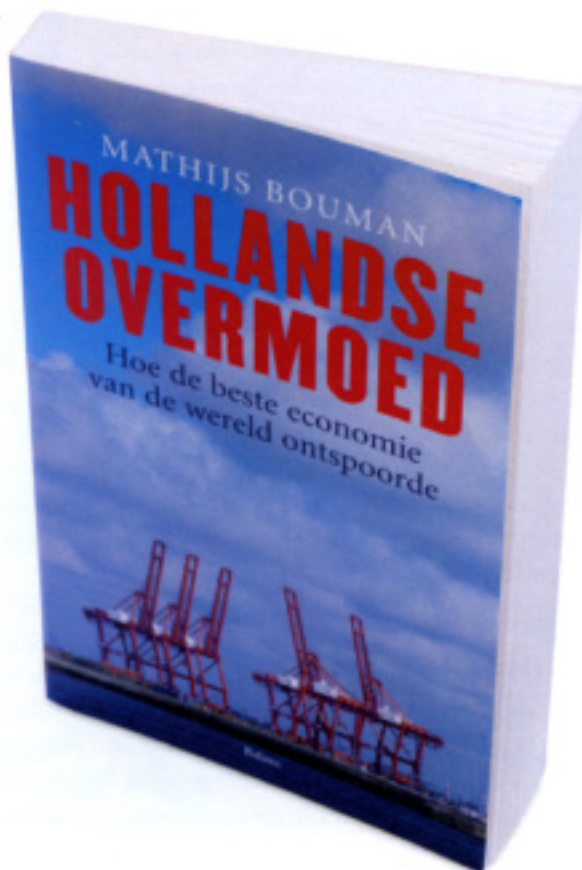
huisjes in dit boek niet spaart.

■ Mathijs Bouman: **Hollandse overmoed.**

**Hoe de beste economie van de wereld**

**ontspoorde.** Balans; 255 pagina's; € 17,50.

ISBN 90 5018 699 8.



## De moeder van alle overnames

Het is nog altijd een van de beroemdste verhalen over hebzucht en zelfverrijking uit de geschiedenis van de *haute finance*: de *leveraged buyout* (LBO) van het Amerikaanse voedingswaren- en sigarettenc concern RJR Nabisco in 1988. De LBO, waarbij een overname wordt gerealiseerd met een klein deel eigen kapitaal en een veel groter deel geleend kapitaal, werd door de toenmalige CEO van Nabisco, F. Ross Johnson, geïnitieerd nadat andere pogingen om meer aandeelhouderswaarde te creëren mislukt waren. Als de overname doorging, zouden Johnson en een handvol andere Nabisco-executives daar 2,5 miljard dollar rijker door worden. Johnson zou bovendien complete controle over het bedrijf hebben gekregen. Uiteindelijk ging de overname niet door, omdat het in LBO's gespecialiseerde Kohlberg, Kravis, Roberts & Company (KKR) een hoger bod deed. Het meeslepende, gedetailleerde verslag van de overnamestrijd, *Barbarians at the Gate*, van Wall Street Journal-journalisten Bryan Burrough en John Helyar heeft inmiddels de status van een klassieker verkregen. Het is een must op de literatuurlijst van veel financieel-economische opleidingen en een aanrader voor iedereen met belangstelling voor corporate finance.

■ Bryan Burrough & John Helyar: **Barbarians at the Gate.** Arrow Books; 531 pagina's; € 15,99. ISBN 978 0 09 946915 5.